



Osuuskunta tulevaisuuden verkottajana Kokemuksia ICT-alalta Osuuskunta Valomo

Digitalisaation edelläkävijä jo vuodesta 2011

Heikki Salo
Toimitusjohtaja

- 23 jäsenyritystä, yli 600 asiantuntijaa
- Perustettu vuonna 2011 edellisen IT / ICT -alan ison murroksen alla mahdollistamaan pienten asiantuntija yritysten pääsyä mukaan julkisen sektorin ja suuryritysten tarjouskilpailuihin.
- Verkottaa, yhdistää ja mahdollistaa pienten, alansa huippuyritysten osallistumisen alan kehittämiseen
- Omistajayritykset tekevät omaa bisnestään kuten ennenkin. Valomo on toimijana, kun useamman yrityksen palveluita on mukana ratkaisuihin tai tehdään jotakin uutta yhdessä
- Valomo yhdistää ideointia, konseptointia ja toimintamallien kehittämistä, tekeminen yritysten henkilöillä aina tapauskohtaisesti
- Avointa ajattelua, ideoita ja teknologiaa
- Teemme mahdottomasta mahdollista

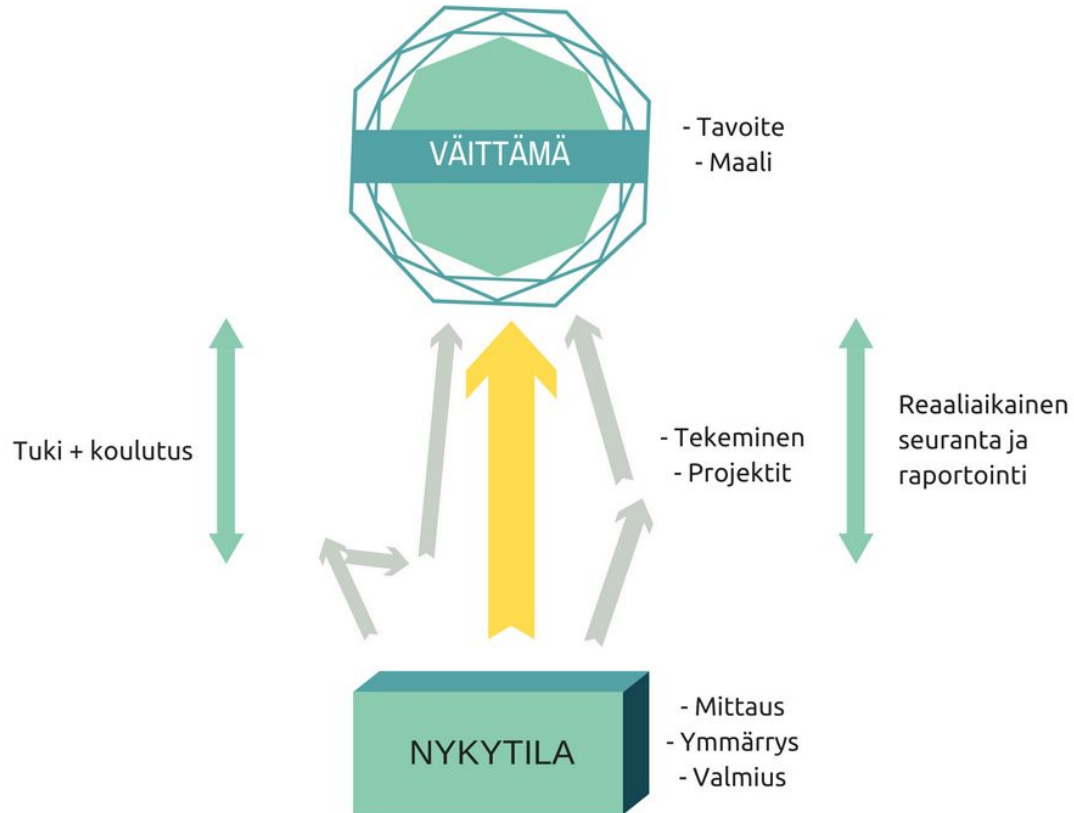
- Suunnittelemassa 7 yritystä, joista 5 aloitti
- Odotettiin innolla julkisen sektorin luvattua uutta hankintamallia, jossa pienetkin yritykset voisivat osallistua tarjoamiseen
- Suunnitteluvaiheen aikana tuli ensimmäinen tarjouspyyntö johon voitiin vastata, koska saatiin mukaan “ tarjoaja voi olla ryhmittymä”
- Vaatimus, ”pikkuyritykset” tervetuloa. Lv. 2009 vähintään 50 M€
- Ensimmäinen tarjous tehtiin Valomon ensimmäisten yritysten kesken, jolloin niiden liikevaihto oli 50,1 M€ (tarvittiin tututkin mukaan)
- Saatiin puitesopimus kuntien Tieran kanssa, yksi viidestä päätoimittajasta
- Puitesopimuksesta ei tullut yhtään kauppaa
- Mutta opittiin paljon ja siitä sitten lähdettiin
- v. 2015 näiden yritysten yhteenlaskettu Lv. oli 145,3 M€

Mitä nyt tehdään? Vain yhtä asiaa...

Digitalisaatio on suuri mahdollisuus ja me väitämme, että voimme auttaa
Sinua ja yritystäsi/organisaatiotasi hyödyntämään sen.

Meillä on keinot ja paras osaaminen.

Miten se tehdään? Me väitämme, että...



• KAIKKI YHDESTÄ PAIKASTA - VALOMO.

Onko tämä näin helppoa? Verkostot on yrityksen tulevaisuus

Kukaan ei osaa kaikkea yksin, paitsi minä.

Kukaan ei osaa kaikkea yksin, paitsi minä.

Kertoisinko ideani ja bisnekseni jollekin? Ne saa kertoa mulle!

Kukaan ei osaa kaikkea yksin, paitsi minä.

Kertoisinko ideani ja bisnekseni jollekin? Ne saa kertoa mulle!

Haluan ainakin enemmistön!

Kukaan ei osaa kaikkea yksin, paitsi minä.

Kertoisinko ideani ja bisnekseni jollekin? Ne saa kertoa mulle!

Haluan ainakin enemmistön!

$1 + 1 = 0$, vai voisiko olla 3?, siis 2 mulle

Kukaan ei osaa kaikkea yksin, paitsi minä.

Kertoisinko ideani ja bisnekseni jollekin? Ne saa kertoa mulle!

Haluan ainakin enemmistön!

$1 + 1 = 0$, vai voisiko olla 3?, siis 2 mulle

Näistä lähtökohdista ei kannata edes aloittaa keskustelua yhteistyöstä.
Pitää löytyä halu ja kyky avoimeen keskusteluun tai unohda heti.

Verkostoissa on tulevaisuuden bisneksen kasvumahdollisuus. Isotkin tarvitsevat voimaa verkostoista.

Osuuskunta yritysmuotona tukee erittäin hyvin yritysten verkostojen "virallistamista".
Ostamalla saat vain ruumiin et sielua (esim. asiantuntijayritysten osto, alihankinta etc.)

1. Miksi olette paras siinä mitä teette?
2. Millaisella joukolla sitä teette?
3. Miksi aiotte tulla isona?



Tule tekemään kanssamme
mahdottomasta mahdollista.

Kiitoksia!
Valomo Cooperative

Heikki Salo
0400 623232